

Glöm inte dessa 3 kriterier när du väljer leverantör för snabba ändamål.



Vill du få snabba leveranser när det brinner hos dig?

Vem känner igen din vardag bättre än du själv? Oplanerade frågor som snabbt behöver svar. Ibland beror problemet på att din leverantör inte levererar produkterna på utlovad tid. Andra gånger behöver du snabbt nya leveranser för att ni själva har problem i produktionen eller att ni har lyckats få större kundorders än planerat. Ni ställer ju upp för era kunder precis som vi försöker för våra egna, eller hur?

I vårt arbete att effektivisera och vara förberedda när kunderna snabbt behöver vår hjälp, har vi kommit till insikt om våra leverantörers betydelse. Ingen kedja är som bekant starkare än dess svagaste länk. För att försäkra oss om bästa möjliga startblockpositioner, så har vi valt att arbeta med likasinnade. Det vill säga leverantörer som menar allvar med snabbhet och flexibilitet, och har investerat i rutiner, kompetens och utrustning därefter.

Förutom rena hygienfaktorer som t ex rätt pris- och kvalitetsnivå, så kan vi i backspegeln konstatera att det är tre huvudsakliga kriterier som skiljer vetet från agnarna. Vi delar gärna med oss av våra erfarenheter. Kanske du själv kan ha nytta av dessa genvägar när du är på jakt efter en snabb och flexibel leverantör?

Glöm inte dessa 3 kriterier när du väljer leverantör för snabba ändamål.

- Alla moment under ett tak.** Utförs alla moment av din potentiella leverantör eller lägger de ut vissa delar på underleverantörer? Det senare gör ditt företag mer sårbart då många leveranstider ska hållas – alltså större risk för förseningar av din leverans.
- Bred kompetens.** Förmåga att prestera utöver standardförhållanden bygger på att din leverantör har både en djup och bred kompetens. Ofta är det just bredden som skiljer två i övrigt likvärdiga alternativ. Varför inte utnyttja leverantörens kunskaper om dig och ditt företag till moment som t ex projektledning av andra underleverantörer, eftermontering eller packning? Varför inte leverera en komplett produkt från samma plats där huvudinnehållet är producerat? Kan det bli snabbare?
- Luft i maskinerna.** Vid önskemål om en oförutsedd och snabb leverans måste det finnas marginaler i leverantörens produktion. Det ska finnas extra tid i maskiner såväl som hos personalen. Maskiner ska alltså ha "luft" i sin arbetsgång och personalen ska inte ha stora övertidsuttag. Vissa leverantörer kan dock ha "ofrivillig luft" i sina maskiner. Men det fångar du enkelt upp i en sedvanlig kreditprövning eller annan ekonomisk rapport. Glöm inte det.

Och testa i praktiken!

Snabbt svar - snabb leverans. Så hur kan du testa ett företags förmåga och inställning att hjälpa dig vid ett speciellt behov? Ett snabbt svar på din offertförfrågan är ett gott tecken på att det också blir snabba leveranser. Leverantören är välorganiserad, har god framförhållning och visar i handling sitt intresse för att hjälpa dig som kund.

Hur aktiv är förresten din befintliga leverantör efter flera års samarbete? Varför inte jämföra med andra alternativ? Det finns kanske tid och kompetens att tjäna?